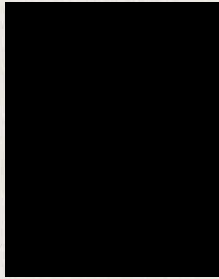


FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **ANTONIO DE LUCA**
Indirizzo [REDACTED]
Telefono [REDACTED]
E-mail [REDACTED]
Nazionalità Italiana
Data di nascita [REDACTED]
Profilo LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/antonio-de-luca-58062558/>

Profilo Professionale

Sport Management Professional | Player Care & Club Operations | Legal & Organizational Advisor

Professionista con background giuridico e specializzazione nel management sportivo, con esperienza diretta nella gestione dell'organizzazione interna dei club e nel supporto operativo personalizzato agli atleti professionisti. Attivo in contesti di Serie A e B, ho costruito percorsi strutturati di player care, gestione immobiliare, supporto logistico e relazionale, fungendo da figura di snodo tra calciatore, club e stakeholder esterni. Competenze consolidate anche nell'area organizzativa e manageriale di club giovanili e professionistici, con visione moderna e riservata del rapporto atleta-club.

ESPERIENZA LAVORATIVA

- 01/2024 – attuale

Player Care & Athlete Services – Consulente per calciatori professionisti

Attività continuativa di supporto a giocatori di SSC Napoli, AS Roma, Torino FC, AC Monza, Empoli FC, U.S. Salernitana ecc.

Principali mansioni:

- Gestione immobiliare e logistica per atleti come McTominay, Gilmour, Pellegri, Birindelli, Buongiorno, Okafor, Bellanova ecc.
- Ottimizzazione della quotidianità extracampo e dei rapporti con servizi terzi
- Attività di filtro, riservatezza e semplificazione della relazione atleta-club

- 08/2024 - attuale

Supporto Operativo alla Presidenza – U.S. Salernitana 1919

Salerno

Inserito nel team operativo della Presidenza del Club. Responsabile dell'organizzazione dell'agenda, coordinamento tra aree interne, predisposizione documentale e ottimizzazione dei flussi operativi quotidiani

- 09/2022 - attuale

Gabetti Sport – Gabetti Property Solutions S.p.A.

Napoli – Roma – Milano

Direttore Generale

Gabetti Sport è una divisione specializzata del Gruppo Gabetti dedicata al mondo dello sport, fornisce soluzioni innovative in ambito immobiliare e manageriale, aggiungendo valore alla gestione delle società sportive e alla vita degli atleti.

In qualità di Direttore Generale di Gabetti Sport, mi occupo della gestione strategica e commerciale delle attività, posizionando il dipartimento come un partner di riferimento per il management sportivo e la valorizzazione dei brand sportivi. Principali attività:

- Brand positioning e sponsorship: Definizione di strategie per accrescere il valore del brand dei club sportivi, promuovendo collaborazioni con sponsor di alto profilo e sviluppando iniziative di co-branding.
- Real estate e marketing immobiliare sportivo: Progettazione e implementazione di soluzioni innovative per la gestione e la valorizzazione degli impianti sportivi, con focus su sostenibilità e profitto.
- Eventi e attivazioni commerciali: Organizzazione di eventi sportivi e promozionali, con attenzione alla generazione di ricavi e all'engagement dei tifosi e dei partner commerciali.
- Seconda carriera per atleti: Creazione di percorsi personalizzati per atleti professionisti, con strategie di personal branding e opportunità imprenditoriali.
- Networking e relazioni istituzionali: Gestione delle relazioni con istituzioni sportive e pubbliche amministrazioni per lo sviluppo di progetti innovativi e la ricerca di partner strategici.

- 09/2024 – attuale

IUL - Università Telematica degli Studi di Firenze

Docente e Coordinatore Scientifico del Master in Sport Management

Responsabile del coordinamento del programma didattico e docente nei moduli dedicati al management sportivo e alla valorizzazione del brand personale e della seconda carriera degli atleti.

Principali attività:

- Progettazione e revisione del curriculum formativo, con focus su marketing sportivo, gestione dei brand e innovazione.
- Docenza su strategie di business sportivo, branding personale e gestione delle risorse nel settore sportivo.
- Supporto agli studenti nello sviluppo di progetti pratici e casi studio promuovendo il networking con professionisti del settore.

• 07/2023 - 06/2024

Casertana F.C. 1908 Srl

Caserta (CE)

Direttore Operativo

Sviluppo ed implementazione di strategie per il miglioramento dell'engagement e del valore economico del club, rivolti al raggiungimento di uno SROI positivo. Principali risultati:

- Analisi del Business model, Market study della città e dell'engagement, analisi finanziaria dell'impianto sportivo;
- Studio di pre-fattibilità rivolto al Business Plan dell'impianto sportivo Stadio A. Pinto, al fine di ottimizzare la gestione e massimizzare i potenziali ricavi;
- Creazione dell'esclusivo "CLUB 1908", abbonamento dedicato a tanti partner tramite cui entrare a far parte di un grande network di aziende, partecipando ad eventi esclusivi, meet and greet, cene aziendali ed esperienze uniche che hanno reso ancora più avvolgente l'esperienza di tifo per la Casertana;
- Lancio del progetto "Casertana FC by Reggia di Caserta", mini collection in grado di comunicare i veri valori di appartenenza al territorio e di elevata cultura che si respira nella città di Caserta attraverso lo sport.
- Organizzazione della 1° edizione della Casertana Padel Cup, dove staff, giocatori e partner hanno dato vita ad un mini torneo di padel con tanto di premiazione finale con la presenza dei massimi esponenti dell'Amministrazione Comunale di Caserta.
- Direzione e sviluppo del progetto "Polisportiva Casertana", ossia la creazione di una realtà sportiva professionistica che comprenda anche l'organizzazione e la gestione di altri sport sotto un'unica identità, come ad esempio il basket, la pallavolo, il nuoto, il karate e il rugby, improntata principalmente alla valorizzazione dei giovani e del territorio

• 06/2022 - 06/2023

S.S.D. U.S. Angri 1927 arl

Angri (SA)

Direttore Generale

Definizione e raggiungimento degli obiettivi del club oltre il mero risultato sportivo, promuovendo ad esempio il lancio della campagna di crowdfunding «Incontriamoci in un sogno» rivolta a temi sociali legati al territorio. Ho promosso investimenti mirati all'aumento del valore del brand U.S. Angri 1927 (pullman personalizzato, riqualificazione uffici e sede societaria, punto vendita ufficiale merchandising all'interno dello stadio; registrazione del marchio e gestione dei diritti audiovisivi tramite la creazione della propria Media House; Pubblicazione del libro celebrativo la vittoria del campionato di Eccellenza 2021/22).

- Gestione del personale e coordinamento di diverse aree, tra cui: la segreteria generale, l'ufficio stampa, l'ufficio marketing & comunicazione, la direzione biglietteria, la gestione dell'impianto sportivo, l'ufficio amministrazione, la contabilità e la contrattualistica sportiva e commerciale.
- Partecipazione alla redazione dello studio di fattibilità e due diligence legale/finanziaria per la presentazione del progetto di riqualificazione dell'impianto sportivo comunale «Pasquale Novi» presso l'Amministrazione comunale di Angri per l'ottenimento della gestione esclusiva dello stadio.

• 10/2021 - 08/2022

Gabetti Property Solutions S.p.A.

Napoli - Roma - Milano

Strategic Advisor Gabetti Sport

Consulenza strategica per lo sviluppo di progetti sportivi, con particolare attenzione alla sostenibilità economica e al potenziamento dei ricavi tramite ticketing, sponsorship e ottimizzazione delle risorse.

Principali progetti: la riqualificazione e ristrutturazione dello Stadio Iacovone di Taranto per l'assegnazione dei Giochi del Mediterraneo 2026, studio di fattibilità dello stadio Giardiniere di Lecce (cd. "Via del Mare"), analisi e consulenza ticketing per la massimizzazione revenue e dei ricavi da stadio per Trapani F.c.

- Sottoscrizione di accordi di collaborazione con squadre militanti nei massimi campionati professionistici italiani per lo sviluppo di servizi quali: Sport Business Unit Development, Sport Revenue Setup, Sport Strategic Advisor, Sports Contracts.

- 06/2020 – 06/2021
S.S. Turris 1944 Srl
Torre del Greco (NA)
Responsabile Settore Giovanile
Gestione e pianificazione attività di tutte le categorie nazionali del settore giovanile (U14 - U15 - U16 - U17 e Primavera 4) e dell'attività di base per un totale di 440 iscritti.
• Formazione e preparazione di giovani talenti, con ottenimento di grandi risultati (vittoria del campionato Primavera 4 e conseguente promozione in Primavera 3).
- 06/2020 – 05/2021
S.S.D. Portici 1906 arl
Portici (NA)
Direttore Generale
Esperienza professionale sportiva svolta con la società SSD Portici 1906 Arl, squadra iscritta al campionato di Serie D – Girone H.
La stagione sportiva è stata colmata dal raggiungimento di più obiettivi: 1) Mantenimento della categoria interregionale per la 1° squadra; 2) finale campionato Juniores nazionale (U18);
• Definizione e raggiungimento degli obiettivi aziendali attraverso la gestione societaria e l'organizzazione delle risorse nell'ambito delle attribuzioni delegate.
- 09/2011 – 05/2020
Ufficio Legale
Studio consulenza Tax & Legal Studio Scarciello & Partners
Napoli (NA)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 11/2022 – 03/2023
Centro Tecnico Federale di Coverciano (FI)
Corso Direttore Sportivo FIGC con indirizzo Sportivo/Organizzativo
- 02/2022 – 06/2022
Settore Tecnico FIGC con SDA BOCCONI School of Management Milano (MI)
Programma Executive Management del Calcio
Sono stato selezionato per frequentare il Programma Executive del Settore Tecnico FIGC in partnership con SDA Bocconi. Il Programma è composto da 4 moduli: 1) Business del Calcio; 2) Organizzazione e Capitale Umano; 3) Strategia e Finanza; 4) Innovazione e Sostenibilità. Il Programma prevede un approccio pratico e teorico e la sua Faculty è formata da Professori SDA Bocconi e da professionisti riconosciuti del mondo sportivo nazionale ed internazionale.
Al termine del Programma ho elaborato un progetto individuale sui processi di internazionalizzazione del brand adottati dall'S.S.C. Napoli.
- 10/2020 – 03/2021
Master in Sport Management del Calcio Milano (MI) - Sole 24 Ore Business School
Ho ottenuto una borsa di studio parziale per partecipare al Master della Business School del Sole 24 ore per approfondire tematiche legate al management calcistico. Il Master è suddiviso in 7 moduli: 1) Business del calcio; 2) Calcio e Finanza; 3) Inquadramento giuridico delle figure sportive; 4) Marketing B2C nel calcio; 5) Modelli organizzativi e Strategy; 6) Comunicazione, Media House e digital Transformation; 7) Innovazione, sviluppo e prospettive. Durante il percorso formativo ho avuto la possibilità di lavorare in gruppo per elaborare un progetto focalizzato sulle opportunità di sviluppo strategico sostenibile (SDG) dell'FC Internazionale Milano, proponendo una strategia ed un modello di business alternativo.
- 08/2011 – 07/2016
Università degli Studi della Campania Luigi Vanvitelli (CE)
Laurea Magistrale in Giurisprudenza

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

INGLESE

Eccellente

Eccellente

Eccellente

Certificato Eipass Progressive

Settembre 2018 - Certificato Eipass (Livello B2)

Giugno 2016 - Ottobre 2016 Francis King London College (Certificate B2)

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Sono un Avvocato iscritto all'Ordine degli Avvocati del Foro di Napoli, con esperienza in diritto dello sport, management dello sport e del calcio.

Durante gli studi e post laurea in Giurisprudenza ho lavorato presso l'ufficio legale di uno studio di consulenza Tax & Legal di Napoli.

Durante la mia esperienza lavorativa mi sono avvicinato alla componente legale e manageriale del settore sport frequentando un Master in Management del Calcio ed un Programma Executive in Management del Calcio presso SDA Bocconi di Milano con particolare attenzione ai contratti sportivi, alla valorizzazione degli impianti sportivi e alla gestione delle organizzazioni sportive.

Lavorando presso Gabetti Sport Property Solution Spa ho avuto la possibilità di ampliare le mie conoscenze su questi temi, avendo l'opportunità di individuare nuove aree di intervento e di crescita per il settore sportivo.

Ho avuto la possibilità di maturare molteplici esperienze sportive ricoprendo vari ruoli dirigenziali all'interno di società di calcio, sia a livello dilettantistico (Serie D - LND) che a livello professionistico (Lega Pro).

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Sono una persona organizzata, orientata all'azione e laboriosa, predisposto alla gestione delle risorse umane. Sono altamente motivato ed appassionato di tutti gli sport, sia quelli di squadra che individuali.

Le mie attitudini maggiori sono la diligenza, la puntualità e l'intelligenza emotiva.

Quest'ultima caratteristica si è dimostrata cruciale nel permettermi di creare forti legami e crescere con tutti i membri delle squadre con le quali ho lavorato.

Sin da bambino ho praticato vari sport, tra cui calcio e basket, ma con il tennis sono riuscito a raggiungere discreti traguardi a livello nazionale, tra cui una semifinale al Lemon Bowl di Roma nel 2006 e la finale del Torneo di Natale a Bari nel 2007.

COMPETENZE CHIAVE

Player Care & Gestione Operativa Atleti

Esperienza diretta nell'assistenza quotidiana ai calciatori professionisti, attraverso soluzioni su misura che coprono aspetti logistici, abitativi, amministrativi e relazionali, garantendo efficienza e riservatezza.

Coordinamento e Struttura Interna Club

Capacità di organizzare e ottimizzare i flussi operativi all'interno di società calcistiche, con particolare attenzione all'interazione tra le diverse aree (amministrativa, sportiva, logistica) e al supporto della governance.

Real Estate per il settore sportivo

Consulenza specializzata nella gestione immobiliare per atleti e club, dalla ricerca e negoziazione alla risoluzione contrattuale e valorizzazione patrimoniale, anche in ottica di seconda carriera.

Gestione Relazioni tra Club, Atleti e Stakeholder

Abilità nel fare da interfaccia tra calciatori, società e soggetti esterni, assicurando chiarezza comunicativa, riservatezza e prevenzione di conflitti, con approccio risolutivo e orientato alla tutela delle parti.